

BAB V

SIMPULAN & SARAN

A. Simpulan

1. Penerapan Odoo

Penerapan aplikasi Odoo terutama untuk modul Sales dan Invoicing cukup mudah karena semua sudah terotomatisasi sehingga tidak perlu dilakukannya penginputan data berulang-ulang kali. Bahkan yang sebelumnya di PT Tiga Kekuatan Utama dalam pembuatan invoice dan sales order yang masih menggunakan sistem manual di Excel dan perlu copy-paste template, sekarang bisa lebih efisien hanya perlu melakukan input data sesuai surat pesanan dan penginputan dilakukan secara sekali pada modul sales bagian form quotation, apabila sudah terkonfirmasi tidak perlu mengisi data lagi, hanya tinggal save dan cetak dokumen saja. Lebih mudah dan minim terjadinya human error.

2. Keuntungan & Tantangan

Keuntungan yang didapatkan apabila menggunakan aplikasi Odoo sebagai penunjang operasional perusahaan adalah lebih mudah digunakan karena hanya perlu melakukan satu kali penginputan lalu semuanya bisa terotomatisasi tanpa perlu menginput kembali, tidak perlu membuat atau copy-paste template, dan pengiriman dokumen by e-mail bisa dikirim langsung didalam aplikasi tanpa perlu membuka aplikasi lain.

Tantangan yang dihadapi juga beragam, seperti perlunya dilakukan pelatihan khusus bagi karyawan tentang penerapan aplikasi Odoo untuk semua modul sebagai

pengembangan skill dari karyawan, perlunya berlangganan aplikasi Odoo untuk bisa mengakses semua modul yang dibutuhkan, dan tinggi biaya maintenance aplikasi Odoo.

B. Saran

Pemberian pelatihan khusus penerapan aplikasi Odoo kepada karyawan di PT Tiga Kekuatan Utama juga menjadi peluang yang sangat bagus bagi peningkatan kinerja SDM di perusahaan. Lebih baik jika perusahaan menggunakan aplikasi Odoo yang berbayar agar bisa mudah mengakses semua modul yang dibutuhkan sehingga bisa memindahkan seluruh kinerja operasional perusahaan yang sebelumnya hanya manual ke dalam aplikasi Odoo agar lebih efisien.