

BAB IV

PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan peneliti serta berdasarkan landasan teori maka dapat ditarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Prosedur administrasi penjualan kredit pada Amin Motor Banyuwangi dengan teori Mulyadi (2016:175) memiliki alur prosedur yang berbeda dan Prosedur administrasi penjualan tunai pada Amin Motor Banyuwangi dengan teori Mulyadi (2013:7) memiliki alur yang sama.
2. Alur prosedur administrasi penjualan secara kredit Amin Motor Banyuwangi adalah pemesanan produk, cek kualitas prooduk, uang muka penjualan, pengajuan leasing, surat jalan, faktur penjualan, pengiriman, setor bank, rekap penjualan, tagihan pelunasan ke pihak ke 3 oleh keuangan, pengajuan pengambilan dan Penyerahan BPKB, Plat Nomor dan STNK. Setelah transaksi selesai maka adminitrasi akan mengarsipkan berkas tersebut.
3. Alur prosedur administrasi penjualan secara tunai Amin Motor Banyuwangi adalah pemesanan produk, cek kualitas prooduk, surat jalan, faktur penjualan, pengiriman, setor bank, rekap penjualan oleh pihak keuangan, pengajuan pengambilan dan Penyerahan BPKB, Plat Nomor dan STNK. Setelah transaksi selesai maka adminitrasi akan mengarsipkan berkas tersebut.

4. Prosedur administrasi penjualan pada Amin motor sudah sesuai dengan *Standar Operasional Prosedur (SOP)* yang sudah ditetapkan di perusahaan dan dengan adanya sistem *web Accurate Online* juga mempermudah administrasi penjualan dan akutansi dalam mengelola data.

B. Saran

Dari kesimpulan yang diperoleh, maka penulis menyampaikan sara yang dapat bermanfaat bagi perusahaan dimasa yang mendatang yaitu sebagai berikut :

1. Saat proses penjualan berlangsung disarankan bagian administrasi juga memperhatikan stok di sistem dan bagian gudang jika memang stok digudang sudah minimal 5 pcs maka lebih baik info ke administrasi penjualan.
2. Administrasi diharapkan lebih fokus pada saat penginputan data agar tidak mengalami kesalahan yang mengakibatkan harus input ulang data. Pada saat administrasi penjualan melakukan transaksi lebih baik menanyakan kembali atau membacakan kembali data-data yang diinput dari pelanggan.