

ABSTRAKSI

Dalam suatu perusahaan dagang atau badan usaha penjualan merupakan aktifitas utama yang bertujuan untuk menjual produk, barang ataupun jasa. Pada perusahaan manufaktur, penjualan merupakan tujuan utama dalam memperoleh laba, dengan adanya penjualan maka perusahaan akan mendapatkan pemasukan dari produk yang dijual. Hasil penelitian penjualan dengan sistem multilevel marketing di PT Exxa Alam Global Surabaya, konsumen tidak hanya melakukan pembelian produk saja, namun sebagian besar konsumen juga tertarik dengan sistem penjualan *network marketing* karena bonus-bonus yang diberikan oleh perusahaan atas penjualan produk. Untuk mendapat *bonus* ataupun *reward*, *member* harus dapat mensponsori/mem-*prospect* calon *member* baru untuk bergabung dan melakukan pembelian awal.

Kata kunci: Penjualan, MLM, Bonus.

ABSTRACT

In a commercial company or enterprise sales is the main activity that aims to sell a product, goods or services. In manufacturing companies, sales is the ultimate goal in profit , with the sale of the company will get revenue from products sold. The research result sales with multilevel marketing system in PT EXXA ALAM GLOBAL Surabaya, consumers not only make a purchase only products, but most consumers are also interested in network marketing sales systems for the bonuses given by the company on the sale of products. To get a bonus or reward, a member must be able to sponsor/prospecting new members to join and perform the initial expenditure.

Keywords : Sales , MLM , Bonus .