

BAB IV

PENUTUP

A. Kesimpulan

Berdasarkan hasil pembahasan, dapat disimpulkan bahwa pemilihan saluran distribusi yang ditetapkan oleh PT Total Chemindo sudah tepat yaitu menggunakan saluran distribusi melalui perantara yaitu distributor. Distributor melakukan pemesanan produk sesuai dengan kesepakatan antara pihak perusahaan dengan pihak distributor supaya memudahkan pihak perusahaan dalam memasarkan produk. Format form purchase order yang diterima perusahaan juga sudah tepat mulai dari nama pemesan, alamat pemesan, nama vendor atau *supplier*, alamat vendor atau *supplier*, nomer *purchase order*, tanggal *purchase order*, alamat pengiriman, nama barang, jumlah barang, jenis satuan, harga, serta tanda tangan *purchase order* sehingga memudahkan pihak perusahaan dalam memproses pesanan.

B. Saran

Saran bagi PT Total Chemindo Loka cabang Surabaya :

1. Departemen *marketing* memiliki peran yang sangat penting dalam memasarkan produk perusahaan terutama dalam perhitungan estimasi *sales*, diperlukan ketepatan serta keuletan dalam menganalisa penjualan untuk menghindari adanya pembelian tambahan.

2. Mengoptimalkan departemen pabrik dalam proses produksi sehingga dapat mengupayakan supaya permintaan tambahan dari pihak distributor dapat terkirim dengan tepat waktu.