

## **BAB IV**

### **PENUTUP**

#### **A. Simpulan**

Berdasarkan hasil dari pembahasan dapat disimpulkan bahwa prosedur penjualan kredit pada PT Alam Lestari Unggul Region 2 Surabaya dapat disimpulkan sebagai berikut :

1. Penjualan kredit dilakukan kepada *customer* lama dan *customer* baru, masing-masing terdapat kebijakan tersendiri untuk diberikan otoritas kredit.
2. Prosedur penjualan kredit pada PT Alam Lestari Unggul Region 2 Surabaya sudah sesuai dengan pendapat Mulyadi (2016). Meskipun masih ada perbedaan dokumen pada slip pembungkusan (*Packing Slip*) karena adanya *modifikasi* dokumen menyesuaikan dengan kebutuhan perusahaan.

#### **B. Saran**

Berdasarkan simpulan diatas maka terdapat beberapa saran yang harus diperhatikan:

1. Adanya penilaian kinerja secara berkala dan pembagian kinerja sesuai dengan tugas pokok dan porsinya masing-masing.
2. Memberikan *reward* kepada karyawan yang sudah melaksanakan pekerjaannya dengan baik.

3. memberika tindakan yang tegas berupa sanksi kepada karyawan yang tidak menjalankan prosedur dengan sebaik mungkin