

ABSTRAKSI

Penulisan Tugas Akhir ini bertujuan untuk memahami penerapan penjualan *reseller* minyak kutus-kutus yang pada penulisan ini dilakukan di distributor Sidoarjo. Dalam penulisan ini hasil yang diperoleh berupa simpulan bahwa penerapan penjualan dengan sistem *reseller* minyak kutus-kutus menggunakan sistem jual lepas, tidak ada target dan jika menjual 500 botol/tahun, 10.000 botol/tahun, 20.000 botol/tahun maka akan mendapatkan penghargaan dari perusahaan.

Kata kunci: sistem, penjualan, *reseller*

ABSTRACT

The final project writing aims to understand the application of reseller minyak kutus – kutus which at this writing was conducted at distributor Sidoarjo. In this paper the result obtained in the form of conclusions that implementation of sales with a system of cyder oil resellers uses a loose selling system, its no target and if selling 500 bottles/ year, 10.000 bottles/ year, 20.000 bottles/ year will get a n reward from the company.

Keyword: system, selling, reseller