

BAB I

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Di era globalisasi saat ini, lingkungan bisnis mengalami perubahan yang sangat pesat dengan tingkat persaingan ketat. Keputusan yang tepat dan cermat memberikan dampak yang signifikan terhadap kemampuan daya saing perusahaan. Pengetahuan merupakan kekuatan yang sangat penting untuk membantu manajer dalam pengambilan keputusan. Oleh karena itu perusahaan dituntut untuk melakukan kegiatan operasionalnya secara efektif dan efisien untuk mencapai tujuan yang hendak dicapai perusahaan. Pada umumnya, tujuan perusahaan ialah untuk mendapatkan keuntungan yang sebesar-besarnya.

Untuk mencapai tujuan tersebut, perusahaan membutuhkan suatu sistem dan informasi untuk menjalankan operasi usahanya. Sistem yang baik dalam suatu perusahaan akan menciptakan prosedur kerja yang sistematis dan sesuai dengan aturan-aturan yang di terapkan dalam suatu organisasi, sehingga dapat menciptakan lingkungan kerja yang sehat dan saling mendukung. Untuk dapat melaksanakan aktivitas perusahaan yang baik dan teratur, perusahaan perlu alat informasi yang dapat menunjang kinerja perusahaan yaitu sistem akuntansi. Sistem akuntansi dapat menghasilkan suatu informasi yang sangat berguna bagi pihak luar maupun

pihak dalam perusahaan. Salah satu aktivitas yang sering dilakukan perusahaan dagang adalah aktivitas yang berhubungan dengan penjualan. Sumber pendapatan perusahaan salah satunya dari penjualan kredit maupun penjualan tunai. Penjualan kredit yaitu dimana pembeli melakukan pembayaran setelah barang diterima, jumlah dan jatuh tempo pembayarannya disepakati oleh kedua pihak dan akan dicatat oleh perusahaan sebagai piutang. Sedangkan penjualan tunai yaitu pembeli harus melakukan pembayaran sesuai harga barang yang dipesan sebelum barang diserahkan kepada pembeli. Tujuan penjualan tunai yaitu agar hasil dari penjualan tersebut langsung terealisasi dalam bentuk kas yang dibutuhkan perusahaan.

Agar dapat mengelola suatu penjualan tunai dengan baik, maka perusahaan membutuhkan suatu sistem akuntansi penjualan tunai untuk mengatur pelaksanaan kegiatan penjualan secara tunai dan untuk mengawasi agar tidak terjadi penyelewengan atau kecurangan yang dapat menimbulkan kerugian pada perusahaan. Untuk menghindari hal-hal yang tidak diinginkan, perusahaan harus lebih efisien dalam menentukan sistem akuntansi penjualan tunai, karena semakin baik sistem yang dimiliki perusahaan maka akan semakin baik pula kinerja perusahaan tersebut. Jika kinerja perusahaan baik maka dapat meningkatkan laba perusahaan dan tujuan yang diharapkan perusahaan dapat tercapai.

PT. Gajah Mada Sukses Tritunggal adalah perusahaan yang bergerak dalam usaha perdagangan yang kegiatan usahanya berupa

penjualan batu granit dan marmer. Sistem penjualan tunai merupakan sistem yang diterapkan dalam perusahaan tersebut. Untuk itu perusahaan harus mengawasi pelaksanaan penjualan dengan baik agar dapat memaksimalkan keuntungannya. Dengan adanya sistem penjualan ini diharapkan perusahaan dapat menyajikan informasi penjualan yang lebih relevan dan *up to date* agar dapat mencapai target yang telah ditentukan dan dapat meningkatkan pendapatan perusahaan. Berdasarkan hal tersebut diatas, maka penulis tertarik mengambil judul untuk tugas akhir “ SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI PADA PT GAJAH MADA SUKSES TRITUNGGAL”.

B. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah di atas, maka rumusan masalah dalam penelitian ini adalah Bagaimana sistem akuntansi penjualan tunai pada PT Gajah Mada Sukses Tritunggal ?

C. Tujuan Dan Manfaat Penelitian

1. Tujuan Penelitian

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui sistem akuntansi penjualan tunai pada PT Gajah Mada Sukses Tritunggal.

2. Manfaat Penelitian

a) Bagi Perusahaan

Dapat digunakan sebagai acuan dalam meningkatkan kualitas sistem akuntansi penjualan tunai pada perusahaan.

b) Bagi Penulis

Sebagai sarana untuk mempraktekkan langsung di lapangan atas teori yang telah didapatkan selama perkuliahan, serta untuk memperluas pengalaman dan pengetahuan terutama mengenai sistem akuntansi penjualan tunai.

c) Bagi Politeknik NSC Surabaya

Sebagai referensi bagi mahasiswa lain yang akan melakukan penelitian lebih lanjut tentang sistem akuntansi penjualan tunai.