

DAFTAR ISI

| | |
|--|-------------|
| HALAMAN DEPAN | i |
| HALAMAN JUDUL | ii |
| HALAMAN PERSETUJUAN | iii |
| HALAMAN PENGESAHAN | iv |
| KATA PENGANTAR | v |
| SURAT PERNYATAAN | vii |
| DAFTAR ISI | viii |
| DAFTAR TABEL | x |
| DAFTAR GAMBAR | xi |
| DAFTAR LAMPIRAN | xii |
| ABSTRACT | xiii |
| ABSTRAKSI | xiv |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| A. Latar Belakang Masalah | 1 |
| B. Rumusan Masalah | 4 |
| C. Tujuan dan Manfaat Penelitian | 4 |
| BAB II LANDASAN TEORI | 6 |
| A. Pengertian Prosedur | 6 |
| B. Pengertian Penjualan | 6 |
| C. Pengertian Grosir | 7 |
| D. Prosedur Penjualan <i>Cash</i> /Tunai | 8 |
| E. Prosedur Penjualan Kredit | 14 |
| F. Pengertian Penjualan <i>Cash</i> | 18 |
| G. Pengertian Penjualan Kredit | 18 |
| H. Pengertian prosedur penjualan <i>cash</i> /tunai dan kredit | 19 |
| BAB III PEMBAHASAN | 20 |
| A. Tinjauan Umum | 20 |
| B. Pembahasan | 25 |

| | |
|---|-----------|
| C. Temuan Di Lapangan | 37 |
| D. Perbandingan Teori dan Praktik | 39 |
| BAB IV PENUTUP | 41 |
| A. Kesimpulan | 41 |
| B. Saran | 41 |
| DAFTAR PUSTAKA | |

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 3.1 Perbandingan Prosedur Penjualan <i>Cash</i> dan Kredit | 40 |
|--|----|

DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| Gambar 3.1 Struktur Organisasi PT Usaha Utama Bersaudara | 22 |
| Gambar 3.2 <i>Flow Chart</i> penjualan <i>Cash</i> dan Kredit | 27 |
| Gambar 3.3 <i>Form</i> Pembuatan <i>Sales Order</i> | 28 |
| Gambar 3.4 Surat Pengiriman atau Surat Jalan | 30 |
| Gambar 3.5 Faktur Penjualan Kredit | 31 |
| Gambar 3.6 <i>Form</i> Pengajuan Pembukaan Limit | 33 |

DAFTAR LAMPIRAN

| | |
|-------------------------|----|
| Kartu Bimbingan 1 | 44 |
| Kartu Bimbingan 2 | 45 |
| Kartu Bimbingan 3 | 46 |